

# 生産性向上支援訓練のご案内

生産性向上支援訓練とは、企業が生産性を向上させるために必要な知識などを習得する職業訓練です。全国のポリテクセンター等に設置した生産性向上人材育成支援センターが、専門的知見を有する民間機関等と連携して、企業が抱える課題や人材育成ニーズに対応した訓練を実施します。

## 生産性向上支援訓練 3つのポイント

### 1 企業ごとの課題に応じてオーダーメイドで訓練を実施！

- ・生産管理、IoT・クラウド活用、組織マネジメント、マーケティングなど、あらゆる産業分野の生産性向上に効果的なカリキュラムを用意（全59コース('19.2月現在)）
- ・企業ごとの課題やニーズに応じてカリキュラムをカスタマイズして実施

### 2 訓練は自社会議室で受講可能！

- ・訓練は自社会議室で受講可能（専門の講師を企業に派遣します）
- ・訓練日時も企業の都合に合わせて事前に調整



### 3 受講しやすい料金設定！

- ・受講料は1人あたり3,000円～6,000円（税別）
- ・条件を満たす場合は人材開発支援助成金の利用も可能

'18年度  
実績

受講者数 **24,806** 人  
※'18.12月末実績

利用した企業数 **8,055** 社  
※'18.12月末延べ実績

受講者評価  
(業務への役立ち度) **97.8** %  
※'18.12月末実績

## 訓練受講までの流れ

課題や方策の整理

・センター担当者が企業を訪問し、人材育成に関する課題や方策を整理します。

訓練コースの  
コーディネート

・相談内容を踏まえて、課題やニーズに応じた訓練コースを提案します。

- ・現場の課題を発見し、改善する方法を学びたい。
- ・コストの削減に取り組みたい。
- ・ITを活用して業務を効率化したい。

分野・コース  
生産管理、品質管理、クラウド・IoT導入 など  
・生産現場の問題解決 ・品質管理基本/実践  
・IoT活用によるビジネス展開 など

- ・従業員の仕事の効率化を促進したい。
- ・リスクを低減させる方法を学びたい。
- ・個人のノウハウを社内で見える化したい。

分野・コース  
経営戦略、リスクマネジメント、組織力強化 など  
・成果を上げる業務改善 ・事故をなくす安全衛生活動  
・業務効率向上のための時間管理 など

- ・顧客満足度の向上を図りたい。
- ・消費者の動向を営業に活用したい。
- ・インターネットを活用して販売促進を図りたい。

分野・コース  
営業・販売、マーケティング、プロモーション など  
・マーケティング志向の営業活動の分析と改善  
・提案型営業手法 ・提案型営業実践 など

訓練受講

・所定の期日までに受講料の支払い等の手続きを行い、訓練を受講してください。

※予算に限りがありますので、ご希望に添えない場合があります。

※相談内容によっては、少人数からでも受講できるオープンコースのご利用を提案する場合があります。



独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構宮城支部

ポリテクセンター宮城 生産性向上人材育成支援センター



〒985-8550 宮城県多賀城市明月2丁目2番1号

TEL : 022-362-2604 FAX : 022-364-2651 Mail : miyagi-seisan@jeed.or.jp

ポリテクセンター宮城 生産



# 生産性向上支援訓練を 利用して従業員の生産性をアップ！！

こんなお悩みありませんか？

## ○生産・業務プロセスの改善に関するお悩み・ニーズ

- ・現場の課題を発見し、改善する方法を学びたい。
- ・コストの削減に取り組みたい。
- ・ITを活用して業務を効率化したい。



生産性アップに役立つカリキュラムをご用意しています！

**生産管理**  
**品質管理**  
**流通・物流**  
**クラウド・IT導入**  
分野

- ・生産現場の問題解決
- ・品質管理基本/実践
- ・原価管理とコストダウン
- ・IoT活用によるビジネス展開
- ・クラウド活用入門

など

## ○組織的な課題に関するお悩み・ニーズ

- ・従業員の仕事の効率化を促進したい。
- ・業務改善の考え方を理解したい。
- ・リスクを低減させる方法を学びたい。
- ・個人のノウハウを社内で見える化したい。



**経営戦略**  
**リスクマネジメント**  
**ナレッジマネジメント**  
**組織力強化**  
分野

- ・組織力強化のための管理
- ・ナレッジマネジメント
- ・業務効率向上のための時間管理
- ・成果を上げる業務改善
- ・個人情報保護と情報管理

など

## ○売上げの向上に関するお悩み・ニーズ

- ・顧客満足度の向上を図りたい。
- ・消費者の動向を営業に活用したい。
- ・新しいサービスや商品企画の考え方を習得したい。
- ・インターネットを活用して販売促進を図りたい。



**営業・販売**  
**マーケティング**  
**サービス・商品開発**  
**プロモーション**  
分野

- ・マーケティング志向の営業活動の分析と改善
- ・実務に基づくマーケティング入門
- ・新サービス・商品開発の基本プロセス
- ・顧客分析手法
- ・チャンスをつかむインターネットビジネス

など

※上記のほか、企業・団体の生産性向上に関する様々な課題の解決や現場力の強化に関するカリキュラムをご用意しています。

## ○よくあるご質問

Q. 自社の会議室で訓練を受講することはできますか？

A. 訓練実施場所は、ご要望にあわせて設定しますので、自社会議室等での実施も可能です。また、ポリテクセンターの教室を利用することも可能です（ただし、空きがある場合に限りです）。

Q. 個人受講（事業主からの指示を受けない受講）は可能ですか？

A. 個人受講はできません。

Q. 受講料はいくらですか？

A. 受講料は1人あたり、6～11時間コースで3,000円、12～18時間コースで5,000円、19～30時間コースで6,000円（いずれも税別）となります。

Q. 受講料はどのように支払いますか？

A. 受講申込書を受け付けた後、振込先口座をご案内しますので、所定の期日までに受講料をお振り込みください（振込手数料はご負担ください）。